

stp.one übernimmt Amberlo

Häufig gestellte Fragen (FAQs)

Inhaltsverzeichnis

1. WAS WURDE HEUTE ANGEKÜNDIGT?	2
2. WER IST DAS NEUE UNTERNEHMEN, DAS NUN TEIL DER STP.ONE GRUPPE IST?	2
3. WAS IST DAS ZIEL DER AKQUISITION?	3
4. WIE PASST AMBERLO IN DAS STP.ONE PRODUKTPORTFOLIO?	3
5. WAS SIND DIE MEHRWERTE FÜR STP.ONE KUNDEN?	4
6. WAS SIND DIE MEHRWERTE FÜR AMBERLO-KUNDEN?	5
7. AN WEN KANN ICH MICH WENDEN, WENN ICH WEITERE FRAGEN ZUR INTEGRATION HABE?	5

1. Was wurde heute angekündigt?

Am 15. April haben wir die Übernahme von Amberlo bekannt gegeben. Amberlo ist eine cloudbasierte Lösung, die Juristen ein effizientes Fallmanagement, Kundenkommunikation und Dokumentenhandling ermöglicht. Mit diesem strategischen Zusammenschluss sind wir unserem gemeinsamen Ziel, der führende Anbieter von Legal Tech in Europa zu werden, einen großen Schritt näher gekommen.

2. Wer ist das neue Unternehmen, das nun Teil der stp.one Gruppe ist?

Amberlo wurde 2017 gegründet und hat seinen Hauptsitz in Irland und ein starkes Forschungs- und Entwicklungsteam in Litauen. Amberlo ist eine cloudbasierte Lösung, die Juristen ein effizientes Fallmanagement, Kundenkommunikation und Dokumentenmanagement bietet. Mit über 1.000 Kunden in mehreren Ländern Europas ist Amberlo international ausgerichtet und wird das Team von stp.one bei seinen Expansionsplänen optimal ergänzen.

3. Was ist das Ziel der Akquisition?

Der Zusammenschluss mit Amberlo unterstützt stp.one in den folgenden drei Kernbereichen und wird dazu beitragen, die Ziele smarter und schneller zu erreichen:

- 1. Stärkung der Cloud- und SaaS-Fähigkeiten:**
Amberlo ist erfolgreich bei der Entwicklung robuster Cloud-nativer SaaS-Lösungen für Anwaltskanzleien. Durch die Kombination der Technologien und Teams kann stp.one eine noch leistungsfähigere Produktsuite entwickeln – und damit den stp.one Legal Tech Kompass erweitern.
- 2. Ausbau der europäischen Präsenz:**
stp.one ist auf dem Weg, der führende Anbieter von Legal-Tech-Software in Europa zu werden, und Amberlo ist bereits stark in europäischen Märkten vertreten. Gemeinsam können wir schneller mehr Kunden erreichen.
- 3. Förderung der KI-Initiativen:**
stp.one arbeitet stetig an KI-gesteuerten Tools wie dem Legal Twin, und auch Amberlo verfügt über spannende Technologien in diesem Bereich. Durch die Bündelung unserer Kräfte können wir Innovationen noch schneller vorantreiben und ein wirklich erstklassiges Erlebnis für alle unsere Kunden schaffen.

4. Wie passt Amberlo in das Produktportfolio von stp.one?

Amberlo wird die internationale Ergänzung für das Segment Law Firm Management (LFM) sein, insbesondere für kleine und mittlere Anwaltskanzleien. Mit Amberlo verfügt stp.one neben Advoware nun auch über eine internationale Lösung für den europäischen Markt. Mit diesen Lösungen für LFM positioniert sich stp.one nun noch stärker im KMU-Segment. Mit einer starken Marktposition der Advoware-Lösung in der DACH-Region und nun dem internationalen Zuwachs von Amberlo wird stp.one mit seinen LFM-Lösungen für kleine und mittelständische Kanzleien auf den Rest Europas expandieren. Darüber hinaus wird das Unternehmen mit der Entwicklung von Komponenten für den Legal Workspace beginnen, die auf der Cloud-nativen SaaS-Plattform Amberlo basieren werden, von der alle bestehenden KMU-Kunden in naher Zukunft profitieren können.

Der stp.one Legal Tech Compass



Insolvenzkanzleien

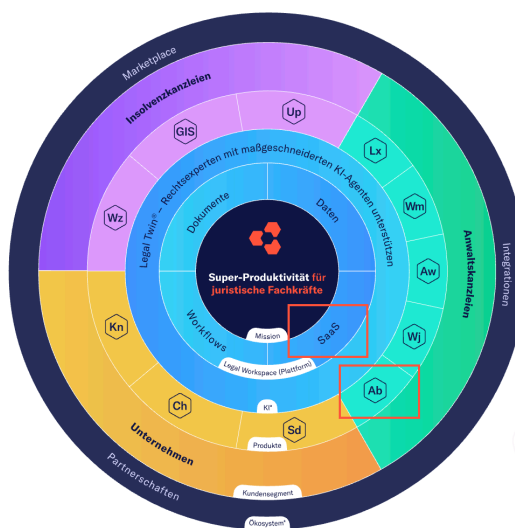
- Branchenführende Automatisierung für das Insolvenzverfahrens-Management
- Nahtlose Einhaltung regulatorischer Anforderungen und Gläubigerkommunikation
- KI-gestützte Prozessoptimierung für maximale Effizienz

Anwaltskanzleien

- Skalierbare Lösungen für Boutique-, Forensik-, Notariats- und Full-Service-Kanzleien
- Automatisierte Workflows, Fallmanagement und Kanzleiverwaltung für effiziente Abläufe
- Smart Data-Integrationen verbessern Workflows, Legal Twin (AI) treibt Innovation voran

Unternehmen

- Effiziente Unterstützung für Rechtsabteilungen und Forderungsmanagement
- Optimierte Abläufe für höhere Transparenz und Produktivität
- Datenbasierte Entscheidungen zur Risikominimierung und besseren Steuerung



stp.one * Die Verfügbarkeit von Komponenten für KI und Ökosystem kann je nach Produkt variieren.
 Produkte: Aw: Advoware; Ch: Creditor Hub; Kn: Knowledge; Lx: LegalTwin; Sd: Smart Data; Up: Inso-Up; WJ: WinJur; Wm: WinCase; Wz: WinSolv; Ab: Amberlo

Legal Workspace (Plattform)

- Modulare Legal-Tech-Plattform, die sich an Marktanforderungen anpasst
- KI-gestützte Lösungen, maßgeschneidert für juristische Fachkräfte
- Kernplattform-Komponenten in zentralen Lösungen verfügbar, mit weiteren Entwicklungen in Planung

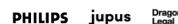
Ökosystem

- Erweitern Sie Ihre Möglichkeiten mit Marketplace-Integrationen
- Integration mit branchenführenden Tools wie Outlook, SharePoint und anderen
- Zukunftssichere juristische Technologie mit kontinuierlichen Erweiterungen

> Partnerschaften (Auszug)



> Marketplace Partner (Auszug)



> Integrationen (Auszug)



5. Was sind die Mehrwerte für stp.one Kunden?

Amberlo ist das neue SaaS-Native-Produkt von stp.one für Anwaltskanzleien. Es wird bald als interessantes Add-on für unseren breiten Advoware-Kundenstamm dienen. Es ist als interessantes Add-on zu den bestehenden LFM-SMB-Lösungen und als sicherer Weg in eine SaaS-native Zukunft gedacht.

Mit dem Kundenportal, verbesserter Abrechnung und einer SaaS-nativen Umgebung zeigt Amberlo den über 4.000 KMU-Kunden von stp.one interessante Erweiterungen für ihr bestehendes Advoware. Mit diesen verbesserten Funktionalitäten wird den Advoware-Kunden ein intelligenter und einfacher Weg in die Cloud ermöglicht. Amberlo ersetzt Advoware nicht, sondern ergänzt es in Zukunft mit modernen, interessanten Features für unsere Kunden.

Zusammengefasst sind die folgenden drei wesentlichen Vorteile für unsere Kunden entscheidend:

1. Eine breitere Palette von Lösungen:

Durch die Integration der Cloud-nativen Tools von Amberlo in den stp.one Legal Tech Compass können Kunden aus einer breiteren Palette von Produkten wählen – egal, ob sie etwas Schnelles und Out-of-the-Box oder eine vollständig angepasste Unternehmensplattform benötigen. Insbesondere die Integrationen mit unserem Legal Workspace und unserem KI-basierten Legal Twin werden für unsere gemeinsamen Kunden spannend sein.

2. Schnellere Innovation und KI-Fortschritte:

Unsere gemeinsamen Forschungs- und Entwicklungsteams werden in der Lage sein, Updates und neue Funktionen schneller zu veröffentlichen. Darüber hinaus bedeutet unser gemeinsamer Fokus auf KI, dass Kunden hochmoderne Funktionen erwarten können, die ihnen helfen, in einem sich ständig verändernden Markt die Nase vorn zu haben.

3. Erweiterter globaler Support:

Mit einem größeren, geografisch besser verteilten Support-Team können wir verlängerte Servicezeiten und lokalisiertes Know-how anbieten. Im Grunde genommen sind wir überall dort, wo unsere Kunden sind, um zu helfen.

Für unsere Kunden Winmacs, Winjur und Lexolution ändert sich vorerst nichts. Der Zusammenschluss bedeutet jedoch einen stärkeren Saas-Fokus in der stp.one-Gruppe und dies führt auch in Zukunft zu einigen positiven Effekten für sie.

6. Was sind die Mehrwerte für Amberlo-Kunden?

Amberlo-Kunden können vor allem aufgrund von mehr Ressourcen in der Organisationsstruktur, wie z. B. einem großartigen, internationalen Support-Team und einer breiteren F&E- und Serviceorganisation, ein besseres Erlebnis und einen besseren Service geboten werden. Die größere Organisationsstruktur wird uns helfen, bestehende Kunden zu binden und neue Kunden zu gewinnen, insbesondere in neuen europäischen Ländern. Die Kunden von Amberlo erhalten zudem Zugang zu unserem stp.one Marktplatz. Wo Partnerlösungen wie zum Beispiel Philipp Speechlive ihnen einen großen Mehrwert bieten können.

7. An wen kann ich mich wenden, wenn ich weitere Fragen zur Integration habe?

Wenn Sie Fragen zur Akquisition haben, kontaktieren Sie uns gerne unter marketing@stp.one.